



KERSTIN KRAASS
PERSONALBERATUNG
IM NORDEN

Area Sales Manager^(w/m/d) HAMBURG

Standort:
Hamburg

Gehalt:
70.000 €

Start:
11-2021

Globale Ziele für Mensch und Umwelt! Als ein weltweit agierendes Energieunternehmen ist es das Hauptanliegen den Kunden eine bessere Energieeffizienz zur Verfügung zu stellen. Die Erfindung der Technologie, die hinter den vorgedämmten Rohrsystemen steht, machte die Firma zum weltweit führenden Lieferanten und Hersteller von Rohrsystemen für die Energiebranche. Wollen Sie dabei sein und die Energie- und Wärmewende begleiten, suchen Sie eine Sinn gebende und nachhaltige Aufgabe?

Gründungsjahr: 1970 | **Mitarbeiter:** 1.200 | **Firmensitz:** Dänemark

Darauf dürfen Sie sich bei uns freuen: für die Umwelt zu arbeiten

- Mit ihrer Vertriebsaffinität und technischem know-how arbeiten Sie mit den Kunden, wie z. B. Energieversorger, Ingenieurbüros oder Unternehmen der Energiebranche zusammen.
- Sie sind Berater und Ansprechpartner für die Betreuung komplexer Projekte und Baustellen.
- Die Neukundenakquise und der Ausbau des Kundenstamms, sowie die Pflege langfristiger Beziehungen sind ihr Augenmerk.
- CRM gestützte Tätigkeiten, enge Zusammenarbeit mit dem Customer Service und das monatliche Reporting der KPI gehören dazu.
- Sie haben die Budgetverantwortung für ihr Vertriebsgebiet Norddeutschland.

Das zeichnet Sie aus: Weitsicht

- erfolgreich abgeschlossenes Studium mit kfm./techn. Hintergrund oder alternativ eine abgeschlossene Berufsausbildung in der Industriebranche; gern auch Quereinsteiger aus dem Projektmanagement/Bauleitung.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb technischer Industriesysteme, vorzugsweise aus dem Bereich Piping, Sanitär oder Heizung sind wünschenswert.
- Gute technische Kenntnisse und die Fähigkeit, komplexe technische Zeichnungen zu lesen.
- Eine überzeugende Persönlichkeit mit sicherem Auftreten und einer starken Kontakt- und Präsentationsfähigkeit.
- Sehr gute Englischkenntnisse, sicherer Umgang mit MS Office & CRM-Systemen

Das bieten wir Ihnen: Nordische Werte

- Eine Tätigkeit mit hohem Freiheitsgrad, langfristiger Perspektive und einem tollen Beitrag zur Umwelt.
- Einen modernen Arbeitgeber mit skandinavischem Hintergrund, der eine offene Kultur lebt, in der Mitgestaltung und eigene Ideen gewünscht sind.
- Ein Dienstfahrzeug, das auch zur privaten Nutzung steht.
- Ein attraktives Vergütungspaket, 30 Tage Urlaub im Jahr und die Bezuschussung zur BAV und VWL.
- Ein herzliches, familiäres und gelebtes Miteinander.

PiN

ist die Personalberatung im Norden. Als Personalberater unterstützen wir klein- und mittelständische Unternehmen aller Branchen aus Norddeutschland und Skandinavien Fach- und Führungskräfte schnell und passgenau zu gewinnen.

Sie wollen unser Team mit Ihrem Engagement unterstützen, an Veränderungen langfristig mitwirken und Ihre persönliche Entwicklung mitgestalten!

Dann senden Sie bitte Ihre vollständige Bewerbung (PDF Datei) an ihre Ansprechpartnerin:



KERSTIN KRAASS
M. + 49 (0) 175 90 777 83
kerstin@kraass-pin.com
www.kraass-pin.com