



KERSTIN KRAASS  
PERSONALBERATUNG  
IM NORDEN

# After Sales & Elektromobilität Manager (m/w/d)

Standort:  
Hamburg-  
Bergedorf

Gehalt:  
tbd.

Start:  
06 / 2024

RSA ist ein moderner und zukunftsorientierter Autoimporteur, gegründet in Norwegen in 1936 und heute ein Anbieter von Import- und Distributionslösungen in den nordeuropäischen Ländern. Die RSA Group Norwegen möchte im Bereich der Nutzfahrzeuge im Transport- und Logistikbereich die E-Mobilität in Nordeuropa voranbringen. Mit dem Aufbau der RSA Deutschland GmbH soll der Import von Elektrotransportern, Vans und Pick-Up's weiterentwickelt und ausgebaut werden.

**Gründungsjahr:** 1936 | **Mitarbeiter:** 10/HH; 810/NO | **Firmensitz:** Drammen NO

## **Darauf dürfen Sie sich bei uns freuen: ganz viel Eigeninitiative**

- Sie verantworten den Ausbau und die Leitung des organisatorischen After Sales der Importeurs Gesellschaft RSA Deutschland.
- Sie machen das After Sales Händler Onboarding sowie die laufende, pro-aktive Unterstützung und Training der Händler in den RSA-After Sales Prozessen/Systemen.
- Sie kommunizieren regelmäßig intern mit Sales, Internal Sales& Marketing und geben Feedback über alle Händler Probleme, Fragen und aktuelle Situationen, um abteilungsübergreifend notwendige Lösungen zu erarbeiten.
- Sie sorgen für den Ausbau und die Optimierung sämtlicher After Sales Prozesse intern sowie mit den Händlern, in Abstimmung mit der norwegischen Zentrale und mit den After Sales Abteilungen anderer RSA-Länder zur Nutzung von Synergien.
- Die After Sales Mitarbeiter werden von Ihnen weiterentwickelt in den Schwerpunkten Elektromobilität, Technologie, Ersatzteile und Zubehör.

## **Das zeichnet Sie aus: Sie sind proaktiv!**

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung oder ein Studium, bringen Fachexpertise aus dem Automobilhandel und Begeisterung für Elektromobilität sowie erste Führungserfahrung mit.
- Sie brennen für den Bereich After Sales und verstehen ebenso die Herausforderungen des Vertriebs und der Elektromobilität.
- Sie sind agil, ein guter Teamplayer und haben Spaß daran ein kleines Team zu leiten.
- Sie sprechen und schreiben fließend Deutsch und Sie haben kein Problem mit den Kollegen in anderen Ländern auf englisch zu kommunizieren.
- Sie haben Lust auf ein wachsendes und junges Unternehmen in Deutschland, das auf den Werten und Erfolgen eines etablierten skandinavischen Unternehmens beruht.
- Sie haben Freude daran, RSA Deutschland weiter aufzubauen und voranzutreiben.
- Sie sind dynamisch, arbeiten selbstständig und haben eine proaktive kommunikative Art; Händlerbesuche gehören dazu und und ab und zu eine Reise ins Ausland.

## **Das bieten wir Ihnen: ein Unternehmen mit Start-up Charakter**

- Das RSA Team Deutschland ist agil, offen, erfüllend und wertschätzend ohne starre Hierarchien, mit einem soliden Mutterkonzern im Hintergrund.
- Moderne Büroräume in Hamburg Bergedorf, mit Parkplätzen vor der Türe und einer guten Verkehrsanbindung, 40h Woche, 30 Tage Urlaub, iPhone, Laptop.

## **PiN**

ist die Personalberatung im Norden. Als Personalberater unterstützen wir Unternehmen dabei Fach- und Führungskräfte schnell zu gewinnen, zu integrieren und langfristig an das Unternehmen zu binden.

**Sie wollen das Team von RSA mit Ihrem Engagement unterstützen, die internen Strukturen weiterentwickeln, an Veränderungen langfristig mitwirken und Ihre persönliche Entwicklung mitgestalten?**

Dann senden Sie bitte Ihre vollständige Bewerbung (PDF-Datei) an ihre Ansprechpartnerin:



**KERSTIN KRAASS**

**M. + 49 (0) 175 90 777 83**

**kerstin@kraass-pin.com**

**www.kraass-pin.com**